



Industri trading dan distribusi semakin kompleks dan terus berkembang sehingga dibutuhkan sebuah aplikasi terintegrasi yang mampu menjadi sebuah solusi atas berbagai permasalahan yang dihadapinya. Untuk menjawab kebutuhan tersebut, PT M-ONE menghadirkan aplikasi Mobiz Distribution System sebagai solusinya.

Sesuai dengan tagline-nya “Manage and Organize Your Business Better”, aplikasi Mobiz ini bertujuan untuk membantu para pemilik atau manajer perusahaan distribusi agar bisa melihat keadaan perusahaannya berdasarkan data operasional yang telah di-input dan mengambil keputusan yang tepat. Mobiz ini menyediakan ratusan macam laporan untuk setiap modulnya dan dashboard yang berisikan analisa data yang sering dibutuhkan oleh para pengelola perusahaan distribusi yang meliputi:

Pertama, piutang yang akan jatuh tempo dan harus segera ditagih. Kedua, stok barang yang sudah harus dibeli kembali untuk memastikan coverage beberapa bulan ke depan aman berdasarkan data penjualan bulan-bulan sebelumnya.

Ketiga, analisa laporan penjualan berdasarkan principal, salesman, wilayah, pelanggan, maupun kategori dan grup barang secara pivot table. Keempat, laporan laba/rugi berdasarkan sebuah departemen/principal/proyek maupun secara global untuk seluruh perusahaan.

Hal tersebut bisa dilakukan karena aplikasi yang sering disebut juga Mobiz D One ini mencakup sejumlah modul yang sangat



M-One Mobiz Distibution System

Memberikan Solusi Terintegrasi Bagi Industri Distribusi

komprehensif seperti modul pembelian, persediaan atau gudang, penjualan, salesman, kas (bank), fixed asset, dan akunting. “Semua transaksi yang terjadi akan langsung membuat jurnal akunting dan bisa menampilkan laporan keuangan secara cepat dan mudah,” ungkap Hans Hermawan, Operational Director PT M-ONE.

Selain fitur umum seperti Multi Gudang, Multi Currency, Multi Unit, Mobiz ini juga memiliki fitur khusus yang sangat dibutuhkan perusahaan distribusi mencakup: pertama, penentuan harga jual barang secara bertingkat berdasarkan formula dan promo yang ada. Kedua, validasi penjualan berdasarkan kredit limit maupun berdasarkan banyaknya tagihan yang masih belum lunas.

Ketiga, perhitungan komisi salesman secara otomatis berdasarkan omzet maupun penerimaan uang. Keempat, mampu menangani beberapa macam transaksi penjualan seperti penjualan secara tunai, kredit, maupun konsinyasi dan canvassing.

Kelima, transaksi khusus untuk mencatatkan rencana pengiriman barang, di mana transaksi ini mewakili sebuah truk/mobil yang akan berangkat membawa satu atau lebih surat jalan. Dari sini, bagian gudang bisa mencetak daftar barang yang akan dimuat ke truk beserta kuantiti dan asal gudangnya.

Keenam, transaksi khusus untuk mencatatkan faktur-faktur yang akan dibawa oleh salesman atau collector untuk ditagihkan. Sistem akan mencatat status hasil penagihan tersebut ke dalam sebuah transaksi penerimaan uang secara mudah. Ketujuh, pencatatan biaya-biaya penjualan maupun pengiriman barang secara mudah dan langsung membuat hutang ke supplier dari jasa tersebut. Dan kedelapan, pencatatan pajak PPN dan PPH23 yang bisa diubah ke eSPT secara otomatis.

Komprehensifnya, modul yang diusung membuat Mobiz ini sangat diminati para pelanggan. Terbukti sistem Mobiz ini sudah banyak digunakan di perusahaan distribusi baik di Jakarta maupun luar Jakarta mulai dari perusahaan distribusi obat, makanan dan minuman, elektronik, pakaian jadi, sampai material bahan bangunan. Bahkan sejak akhir 2010, aplikasi Mobiz ini sudah resmi di-

gunakan oleh Sido Muncul Distribution Group untuk operasionalnya sehari-hari di Jakarta, Medan, Bandung, Yogyakarta dan Surabaya. “Aplikasi ini bisa diimplementasikan di banyak jenis perusahaan,” kata Hans, alumni jurusan ilmu komputer dari University of Wisconsin, Madison AS ini.

Yang juga membuat Mobiz ini diminati pelanggan karena harganya terjangkau dengan sistem paket: Silver, Gold, dan Platinum dengan harga mulai Rp 3 - 8 juta per user license-nya. “Untuk memastikan sistem bisa berjalan dengan baik, kami juga menyediakan layanan implementasi baik di Jakarta maupun luar Jakarta dengan tarif yang sangat terjangkau,” ungkap Lily Sudiaty Lim, Business Analyst Manager PT M-ONE.

Perusahaan yang berdiri sejak 2005 ini terus melakukan inovasi dengan mengha-



Ki-ka: Hans Hermawan - Operational Director, Lily Sudiaty Lim - Business Analyst Manager dan Susandi Putra - Software Development Manager

dirkan sejumlah aplikasi yang dibutuhkan pelanggan. “Seperti saat ini, kami sudah mengembangkan sebuah varian software khusus bagi perusahaan ekspedisi (trucking) bernama Mobiz Expedition System,” ujar Susandi Putra, Software Development Manager PT M-ONE menambahkan.

Dalam sistem ekspedisi ini semua ongkos-ongkos penjualan seperti ongkos jalan supir, bongkar, komisi, dan biaya perbaikan truk maupun pemakaian sparepart bisa tercatat sehingga memungkinkan pemilik untuk melihat keuntungan penjualan jasa ekspedisinya secara lebih baik.*