

Solusi Terintegrasi untuk bisnis Ritel, Distribusi dan Ekspedisi

PT M-One lahir dari inspirasi para pendirinya untuk membantu memecahkan berbagai permasalahan yang timbul di klien perusahaan ritel, distribusi dan ekspedisi. Berbekal inspirasi tersebut, muncullah produk Mobiz ERP System dengan tagline *Manage and Organize Your Business Better*.

Mobiz ERP System merupakan produk software akunting terintegrasi yang dirancang untuk memenuhi kebutuhan usaha ritel, distribusi dan ekspedisi. Terdiri atas 3 varian yang bisa dipakai secara terpisah maupun bersamaan, yaitu Mobiz Distribution System, Mobiz Retail System, dan Mobiz Expedition System.

Mobiz Distribution System lahir sekitar tahun 2008 dan diikuti oleh kemunculan Mobiz Expedition System pada tahun 2010. "Belakangan PT M-One menghadirkan varian berikutnya yaitu Mobiz Retail System karena banyaknya permintaan dari klien," tutur Hans Hermawan, Operational Director PT M-One.

Mobiz ERP System memiliki beberapa keunggulan dibanding produk sejenis lainnya. Pertama, produk Mobiz ERP System didesain secara profesional berangkat dari kondisi aktual di lapangan, sehingga aplikasi ini mendukung

business operational flow perusahaan pemakainya. Meskipun demikian, system ini tetap terintegrasi antara modul satu dengan yang lain sehingga bisa menjalankan fungsi *internal control* dan verifikasi di level managerial dan operasional.

Keunggulan berikutnya adalah *user interface* yang menarik dan penggunaan yang *user friendly*. Selain mudah digunakan, PT M-One pun siap untuk memberikan training beserta pelatihan. "Kami berupaya memberikan *service level* yang memuaskan dan *intimate* sehingga setiap klien perusahaan mendapatkan benefit yang maksimal dari produk ini," tambah Hans.

Produk ini juga menyediakan ratusan macam laporan dan pivot table yang berisikan analisa data untuk membantu pengelola perusahaan mengambil keputusan agar dapat mencapai performa keuangan yang memuaskan. PT M-One juga *open to customization* sehingga bisa membantu bisnis dan operasional klien perusahaan lebih berjalan lancar.

Berikutnya Hans menjelaskan, produk Mobiz Distribution System dan Retail System dapat digunakan secara terpisah maupun digabung karena memiliki kemiripan fitur. Aplikasi ini terintegrasi secara lengkap dan dibuat untuk menjawab tantangan dari perusahaan-perusahaan ritel dan distribusi di Indonesia. Modul-modulnya mencakup modul pembelian, persediaan/gudang, penjualan, salesman, kas/bank, *fixed asset*, dan akunting

Semua transaksi yang terjadi akan langsung membuat jurnal akunting dan bisa menampilkan laporan keuangan secara cepat dan mudah. Selain fitur-fitur umum seperti Multi Gudang, Multi Currency, Multi Unit, Mobiz Distribution/Retail System memiliki fitur-fitur khusus yang sangat dibutuhkan untuk perusahaan ritel dan distribusi (dapat dilihat di box "Fitur Unggulan Mobiz Distribution/Retail System")

Varian ketiga dari Mobiz ERP System adalah Mobiz Expedition System yang dibuat untuk menjawab tantangan perusahaan ekspedisi yang penjualannya berupa jasa pengiriman ba-

rang. Kelebihan dari Mobiz Expedition System antara lain pencatatan semua ongkos-ongkos penjualan dari ongkos jalan supir, bongkar, komisi sampai pemakaian sparepart. Pemilik pun dapat melihat keuntungan penjualan jasa ekspedisi menjadi lebih baik.

Dengan berbagai keunggulan tersebut, tidak mengherankan produk Mobiz ERP System banyak diburu. Oleh karena itu jangan ketinggalan untuk segera memakai produk software terbaik ini dari PT M-One.

Pelanggan dapat memilih dari 3 (tiga) macam paket yaitu Silver, Gold dan Platinum dengan harga mulai dari 3 juta – 8 juta rupiah

per user lisensinya. Selain itu, untuk memastikan sistem bisa berjalan dengan baik, maka PT. M-ONE juga menyediakan layanan implementasi baik di Jakarta maupun luar Jakarta dengan tarif terjangkau.

Sistem Mobiz ini sudah banyak digunakan di perusahaan distribusi baik di Jakarta maupun luar Jakarta mulai dari perusahaan distribusi obat/suplemen, makanan/minuman, elektronik, pakaian jadi, sampai ke material bahan bangunan. Bahkan sejak awal tahun 2011, Mobiz Distribution System sudah diimplementasikan di Sido Muncul Distribution Group untuk operasionalnya sehari-hari.

Adv.

Fitur Unggulan Mobiz Distribution/Retail System

1. Penentuan harga jual barang secara bertingkat berdasarkan formula dan promo-promo yang ada (volume discount, barang bonus, dll). Harga jual barang dan promo bisa diatur berbeda-beda untuk pelanggan, barang, dan masa periode yang berbeda juga. Juga mencatat promo-promo yang harus diklaim balik ke principal.
2. Validasi penjualan berdasarkan kredit limit maupun berdasarkan banyaknya tagihan/cek yang masih belum lunas. Dengan fitur ini sistem akan menjaga agar salesman tidak sembarangan jual ke pelanggan yang kurang sehat pembayarannya.
3. Perhitungan komisi salesman secara otomatis berdasarkan omzet maupun penerimaan uang. Bisa ditentukan juga jadwal kunjungan salesman beserta barang-barang yang boleh dijual untuk masing-masing salesman
4. Mampu menangani beberapa macam transaksi penjualan seperti penjualan secara tunai, penjualan kredit, maupun penjualan dengan model kanvasing. Dari sisi barang yang dijual juga ada yang barangnya langsung dibawa oleh pelanggan, diambil di gudang lain, dikirim belakangan, mau-

pun barangnya langsung dibawa oleh motorist kanvasing.

5. Monitor khusus untuk bagian gudang agar bisa menyiapkan data barang yang sudah dipesan oleh pelanggan ritel maupun yang sudah disiapkan oleh bagian pengiriman untuk dikirim hari itu.
6. Transaksi khusus untuk mencatatkan rencana pengiriman barang, di mana transaksi ini mewakili sebuah truk/mobil yang akan berangkat membawa 1 atau lebih surat jalan. Dari sini user bisa mencetak daftar barang yang akan dimuat ke truk beserta kuantiti dan asal gudang/binanya.
7. Transaksi khusus untuk mencatatkan faktur-faktur yang akan dibawa oleh Salesman/Collector untuk ditagihkan. Sistem akan mencatat status hasil penagihan tersebut ke dalam sebuah transaksi penerimaan uang secara mudah.
8. Pencatatan biaya-biaya selama penjualan maupun pengiriman barang secara mudah dan langsung membuat hutang ke supplier dari jasa tersebut.
9. Pencatatan pajak PPN dan PPH23 dan bisa diekspor ke eSPT secara otomatis.